Centro de Desarrollo de Negocios Sercotec Quillota impulsa el Programa de Desarrollo de Proveedores (PDP) junto a Sopraval

Con el objetivo de robustecer la relación entre proveedores y empresas mandantes, el Centro de Desarrollo de Negocios Sercotec Quillota implementó un innovador Programa Piloto de Desarrollo de Proveedores (PDP) en colaboración con Sopraval. Este piloto busca optimizar la gestión empresarial, diversificar mercados y fortalecer la economía local mediante un enfoque estratégico, comercial, operacional y financiero.

El Programa de Desarrollo de Proveedores (PDP) impulsado por el Centro de Desarrollo de Negocios Sercotec Quillota tiene como principal propósito potenciar la relación empresarial entre las empresas mandantes y sus proveedores, mejorando la gestión empresarial y ampliando las oportunidades de crecimiento para estos últimos. En esta edición piloto, desarrollada en conjunto con Sopraval, participaron ocho empresas proveedoras de servicios estratégicos, incluyendo áreas como instrumentación, mantención, servicios industriales, eventos, publicidad y gestión productiva.

Anuncio Patrocinado

Según el Jefe del Centro, Johany Alarcón, el PDP se diferencia de otros programas por su carácter personalizado y su enfoque ágil. “Es un programa diseñado para abordar dolores estratégicos previamente validados entre el mandante y los proveedores, lo que permite obtener resultados rápidos y efectivos”, explica.

Durante los tres meses de ejecución, las empresas proveedoras recibieron capacitación en áreas clave como gestión estratégica, comercial, operacional y financiera. Posteriormente,

se desarrollaron asesorías individuales, personalizadas según los diagnósticos realizados, para atender necesidades específicas como la mejora de procesos administrativos, ampliación de modelos de negocio y exploración de nuevos mercados, como el mercado público y la importación de materiales/tecnologías.

El impacto del PDP no solo beneficia a los proveedores al diversificar sus clientes y fortalecer su propuesta de valor, sino que también contribuye a la generación de empleo, el aumento de ventas y la inversión privada en las Provincias de Quillota y Petorca.

De cara al 2025, el programa se proyecta como una herramienta clave para diversas industrias, con planes de expansión hacia sectores como la manufactura, mantención, servicios, minería y el agro. “Nuestro objetivo es que este programa no solo potencie a las empresas de Quillota y Petorca, sino que tenga un impacto regional, nacional e incluso internacional. Ya estamos explorando iniciativas para la prospección de mercados para la comercialización de productos y servicios en otros países”, señaló Alarcón.

Con el PDP, el Centro de Desarrollo de Negocios Sercotec Quillota reafirma su compromiso con el fortalecimiento del ecosistema empresarial, potenciando la cadena de valor/suministro y las oportunidades de negocios B2B entre empresas locales y sus proveedores estratégicos. Resultado de ello, es el gran apoyo por parte de nuestro socio

Sopraval a través de Jaime Kopaitic, Jefe de Relacionamiento Comunitario, Matías Torres, Encargado de Programas y Luis Menay, Asesor Senior del Centro de Desarrollo de Negocios Sercotec Quillota.

y tú, ¿qué opinas?