

Salfa Rent facturó más de 18 mil millones mensuales en 2025 y proyecta crecimiento

Salfa Rent, empresa chilena en arriendo de vehículos y leasing operativo, cerró el 2025 con ventas mensuales superiores a los \$18 mil millones, ubicándose entre las tres líneas de negocio más relevantes de la concesionaria Salfa y la primera en generar utilidades corporativas. Actualmente, la marca tiene una participación de mercado cercana al 10% y cuenta con una flota de 20 mil unidades disponibles.

“Nuestra principal ventaja competitiva es la cobertura: estamos presentes en todo el país con infraestructura y equipos propios. Hoy proyectamos un crecimiento anual del 10% entre 2026 y 2028, impulsado por el dinamismo del sector del leasing operativo. En la última década, hemos aumentado en seis mil las unidades anuales en arriendo, lo que ha motivado a la ampliación de sus instalaciones y ajuste de sus capacidades, tanto en Santiago como en regiones”, comenta Nicolás Salinas, gerente comercial de Salfa Rent.

Anuncio Patrocinado

El ejecutivo destaca que “entre los hitos más relevantes del año estuvo la evolución de la sucursal de Rancagua, que dejó de operar junto al holding y hoy funciona con infraestructura propia y equipos dedicados. En la Región Metropolitana, en tanto, la empresa incrementó en 20% su capacidad operativa y sumó un tercer pulmón logístico para responder a la expansión del parque vehicular”.

El dinamismo del leasing operativo

Salfa Rent facturó más de 18 mil millones mensuales en 2025 y proyecta crecimiento

WAM | PUBLICIDAD

AGENCIA DE PUBLICIDAD

-  Impresiones
-  Manejo de redes sociales
-  Videos y fotografías profesionales

 **Conversemos por WhatsApp**



Las soluciones de gestión integral de flotas han ganado terreno en Chile porque permiten a empresas operar sin realizar grandes inversiones en la compra y administración de vehículos. En sectores donde estos recursos definen la capacidad de producir o vender – consumo masivo, distribución de gas o telecomunicaciones-, el modelo es útil para mantener el servicio, garantizar disponibilidad y proyectar costos con mayor claridad.

Salinas confirma que Salfa Rent ha reforzado su capacidad operativa, ampliando su infraestructura en distintas regiones y fortaleciendo su red de servicios y equipos en terreno. Con 26 años en el mercado, la compañía opera 19 sucursales entre Arica y Punta Arenas, más de 40 talleres propios y externos, un equipo de 400 colaboradores y alianzas con más de 40 marcas automotrices.

Durante el período 2026-2028, la empresa espera mantener un enfoque de crecimiento responsable, privilegiando la rentabilidad sobre el volumen. “La estrategia apunta a fortalecer la continuidad operacional y el soporte técnico en todas las regiones, aun cuando mantener cobertura nacional implique mayores costos estructurales”, apunta el vocero.

y tú, ¿qué opinas?